

# Case Glaston

## VMT on keskusteleva yhteistyökumppani

Glaston on tehnyt yhteistyötä VMT:n kanssa yli kymmenen vuoden ajan. Vuosien kuluessa VMT:ltä hankittavien tuotteiden repertuaari on kasvanut. Glastonilla kehutaan etenkin yhteistyön keskustelevuutta.



Glaston Oyj Abp on kansainvälisesti toimiva yritys, joka valmistaa lasinkäsittelykoneita. Glastonin alihankintainsinööri **Mauri Koivistoinen** ja varaosamyyjä **Janne Kärkkäinen** kokemukset yhteistyöstä VMT:n kanssa ovat positiivisia.

– VMT tuli ensimmäisen kerran meille tutuksi yli kymmenen vuotta sitten heidän valmistamansa kääntöpyörän vuoksi. Sen jälkeen meille hankittavien tuotteiden repertuaaria on laajennettu, Koivistoinen sanoo.

### VMT vastaa vaatimukseen

– Meillä molemmilla on pitkä kokemus muovituoteteollisuudesta ja ruiskuvalettavista komponenteista. Sitä taustaa vasten tiedämme, mitä Glastonilla haluamme ja vaadimme. VMT on onnistunut erittäin hyvin vastaamaan näihin vaatimuksiin, Kärkkäinen kertoo.

Glastonilla ollaan sitä mieltä, että VMT:n kanssa on erittäin helppoa keskustella. VMT tuo aktiivisesti esiin omia ratkaisujaan ja pohtii sitä, kuinka tuotteita ja palveluita voitaisiin parantaa.

– Keskustelua voisi kuvailla ennemminkin jutteluksi. Kommunikaatio pelaa molempiin suuntiin, Koivistoinen miettii.

### Hinta-laatusuhde ja toimitusvarmuus kunnossa

Kärkkäisen ja Koivistoinen mielestä VMT:n tuotteiden hinta-laatusuhde ja toimitusvarmuus ovat hyvät. Yhteistyökumppanille ei tarvitse soitella turhan takia, vaan tavarat saapuvat silloin kun niiden on sovittu saapuvan.

– Kokemus yhteistyöstä VMT:n kanssa on ollut kaikin puolin positiivinen, Kärkkäinen tiivistää.

### Myyntimme palvelee ja vastaa mielellään kysymyksiinne:



Kari Poukka  
Tuotepäällikkö, kotimaan myynti  
[kari.poukka@vmtplastic.fi](mailto:kari.poukka@vmtplastic.fi)  
044 735 5416



Ville Mäkinen  
Myyntipäällikkö  
[ville.makinen@vmtplastic.fi](mailto:ville.makinen@vmtplastic.fi)  
044 735 5415